



## Technischer Vertriebsleiter (m/w/d) mit Geschäftsführer Perspektive

Wir suchen einen **technischen Vertriebsleiter (m/w/d)** mit Perspektive Geschäftsführung für unseren Standort Schweitenkirchen. Sie sind verantwortlich für die kompetente technische und kaufmännische Beratung definierter Kunden und unterstützen die Realisierung vereinbarter Ziele wie Umsatz- und Gewinnsteigerung und Kundenzufriedenheit. Sie arbeiten sehr eng mit den Kunden zusammen, erfassen deren Wünsche, Anforderungen und Erwartungen, stellen ihnen unsere Produkte vor und sorgen für eine reibungslose und effektive Abwicklung der Vertriebsprojekte.

### Im Detail

- Bearbeiten Sie die kommerziellen und technischen Anforderungen in Abstimmung mit unseren Kunden und internen Abteilungen,
- unterstützen Sie bei der Entwicklung von Produktvertriebsstrategien und deren Umsetzung,
- erstellen Sie Angebote, verhandeln Sie kommerzielle und technische Angebotsinhalte und erstellen/prüfen die Vertragsunterlagen,
- übernehmen Sie die allgemeine Projekt- und Auftragsabwicklung unter Berücksichtigung von Spezifikationen und Kostenbedingungen,
- erstellen Sie Statistiken und Vertriebsplänen,
- entwickeln und intensivieren Sie unserer Kundenbeziehungen und generieren Neukunden
- koordinieren und verteilen Sie die Musteraufträge während der Entwicklung und Serienfertigung
- erarbeiten Sie eng mit dem Geschäftsführer betriebswirtschaftliche Ergebnisse mit dem Ziel der Nachfolge.

### Was Sie brauchen

- Berufserfahrung, alternativ Bereitschaft sich im technischen Vertrieb und Projektmanagement in der Elektronik (zuliefer)industrie einarbeiten,
- Eine abgeschlossene E-Technikerqualifikation alternativ E-Handwerksmeister verbunden mit Betriebswirt des Handwerks (m/w/d), Wirtschaftsingenieur (m/w/d), Elektroingenieur (m/w/d) oder eine betriebswirtschaftliche Ausbildung mit Interesse an Fahrzeugtechnik.
- Sie verfügen über Überzeugungskraft, gutes Urteilsvermögen und Verhandlungsgeschick.
- Sie arbeiten gerne selbstständig, in internationalen Teams mit hohem Engagement und Eigeninitiative und verfügen über ausgeprägte analytische und kommunikative Fähigkeiten sowie ein gutes Netzwerkvermögen.

Sie arbeiten überwiegend in einem internationalen und sehr vielfältigen Kundenumfeld. Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt. In dieser Funktion wird von Ihnen erwartet, dass Sie regelmäßig Geschäftsreisen unternehmen. Daher ist ein Führerschein der Klasse B erforderlich.